



Qualität, Präzision, Spitzenprodukte und zufriedene Kunden – dafür steht Timmer erfolgreich seit über 40 Jahren. Mit über 140 engagierten Mitarbeitern und 2 Standorten in Neuenkirchen / Rheine beliefern wir sowohl den deutschen als auch die internationalen Märkte mit Pumpen, Pneumatik und Vakuumtechnik. Insbesondere unsere hochwertigen High-Tech-Pumpen machen uns international zu einem der technologisch führenden Anbieter in der Druckmaschinen- u. Lackierindustrie.

Im Zuge unseres ergebnisorientierten Wachstums suchen wir zur Verstärkung im **Großraum Stuttgart** sowie im **Großraum Frankfurt** einen:

Vertriebsingenieur (m/w) / Sales Manager (m/w) für Pumpen, Pneumatik und Vakuum-Hebetechnik

Hier lassen Sie Ihr Know-How einfließen:

- Sie übernehmen die intensive Betreuung und technische Beratung der Bestandskunden in Ihrem Verkaufsgebiet und bauen diese weiter aus
- Sie akquirieren stetig und zielorientiert neue Kunden und Projekte
- Sie erstellen Angebote und Projekte mit Zielpreisen und Chancenbewertung bis zum erfolgreichen Abschluss
- Sie verfolgen kontinuierlich die Marktentwicklung, führen Wettbewerbsanalysen sowie Trendbeobachtungen durch
- Sie erarbeiten Vertriebsstrategien in Zusammenarbeit mit der Vertriebs- und Geschäftsleitung und setzen verkaufsfördernde Konzepte und Maßnahmen zur Umsatzerreichung erfolgreich um

Das bringen Sie mit:

- Dipl.-Ingenieur / Bachelor / Techniker der Fachrichtung Maschinenbau oder eine gleichwertige Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Pumpen oder Pneumatik sind wünschenswert
- Sie haben ein überzeugendes, kundenorientiertes Auftreten und ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten gepaart mit Verhandlungsgeschick und Abschlusssicherheit
- Sie verfolgen eine umsetzungsstarke und ertragsorientierte Arbeitsweise und treffen eigene Entscheidungen
- Unbedingter Erfolgswille und persönliche Entwicklungsbereitschaft im Vertrieb und in der Technik zeichnen Sie aus
- Sie haben Freude an Dienstreisen
- Unternehmerisches Denken sowie eine hohe Durchsetzungs- und Umsetzungsfähigkeit runden Ihr Profil ab

Ihre Vorteile bei Timmer:

- Krisensicherer Arbeitsplatz in einem familiengeführten Unternehmen
- Kurze Entscheidungswege, Bericht an Geschäftsleitung/Verkaufsleitung
- Attraktives Vergütungspaket mit Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Kollegiale und wertschätzende Zusammenarbeit
- Flexible Arbeitszeitmodelle mit modernstem Home-Office-Equipment
- Spannende Entwicklungsmöglichkeiten und individuelle Entwicklungspläne

Sind Sie bereit, Ihre Karriere bei uns zu starten? Nutzen Sie Ihr Potential - und unseres: Kommen Sie zu Timmer!

Wir erwarten Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins auf elektronischem Wege an:

Timmer GmbH
Andreas Albers • Dieselstraße 37 • 48485 Neuenkirchen
Tel.: 05973/9493-12 • E-Mail: personalwesen@timmer.de
www.timmer.de