



Aktuell suchen wir einen engagierten:

Techniker im Vertriebsinnendienst (m/w/d)



Timmer GmbH ist mit 140 Mitarbeitern ein Premium-Hersteller von innovativen Hightech-Pumpen, Pneumatik und Vakuumtechnik. Seit mehr als 40 Jahren beliefern wir aus dem Herzen des Münsterlandes den deutschen aber auch die internationalen Märkte mit unseren innovativen Produkten.

Ihre Aufgaben:

- Sie sind ein Teil eines engagierten Verkaufsteams und ein Bindeglied zwischen Kunden, Außendienst und den betriebsinternen Abläufen
- Sie unterstützen aktiv Ihren ADM-Partner in Ihrem Verkaufsgebiet
- Sie sind ein kompetenter Ansprechpartner für Ihre Kunden bei technischen Fragen
- In enger Zusammenarbeit mit Ihrem Außendienstkollegen planen und setzen Sie verkaufsfördernde Maßnahmen um, dabei greifen Sie aktiv zum Telefon
- Sie sind verantwortlich für Angebots- Projektbearbeitung und -Verfolgung sowie fristgerechte Auftragsabwicklung

Ihr Profil:

- Abschluss Maschinenbautechniker/ -Ingenieur
- Ausgeprägte Vertriebsaffinität und Kommunikationsfähigkeit
- Freude am Umgang mit Menschen am Telefon
- Teamfähigkeit und Lernbereitschaft

Ihre Vorteile bei Timmer:

- Eine unbefristete Festanstellung bei einem langjährigen erfolgreichen und wachstumsorientierten mittelständischen Unternehmen
- Attraktive Vergütung mit Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Aktive Mitgestaltung, Teamwork und selbstverantwortliches Arbeiten
- Flexibles Arbeitszeitmodell
- Diverse Zusatzleistungen wie Timmer-Bike etc.

Ihr Herz schlägt für Technik und Sie beraten gern Kunden, um eine Lösung für individuelle Problemstellungen zu finden? Dann haben wir genau den richtigen Job für Sie!

Bewerben Sie sich per E-Mail mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung. Wir freuen uns auf Sie!