



Im Zuge unseres ergebnisorientierten Wachstums suchen wir Sie zur Verstärkung als:

Vertriebsingenieur (m/w/d) für Pumpen, Pneumatik und Vakuüm-Hebetechnik



für den Verkauf Außendienst PLZ-Gebiet 40-43, 47, 50-54 und 56

Timmer GmbH ist mit 140 Mitarbeitern ein Premium-Hersteller von innovativen Hightech-Pumpen, Pneumatik und Vakuumtechnik. Seit mehr als 40 Jahren beliefern wir aus dem Herzen des Münsterlandes den deutschen aber auch die internationalen Märkte mit unseren innovativen Produkten.

Ihre Aufgaben:

- Sie übernehmen die intensive Akquise und technische Beratung der Bestandskunden in Ihrem Verkaufsgebiet und bauen diese weiter aus
- Sie akquirieren stetig und zielorientiert neue Kunden und Projekte
- Sie erstellen Angebote und Projekte mit Zielpreisen und Chancenbewertung bis zum erfolgreichen Abschluss
- Sie verfolgen kontinuierlich die Marktentwicklung, führen Wettbewerbsanalysen sowie Trendbeobachtungen durch
- Sie erarbeiten Vertriebsstrategien in Zusammenarbeit mit der Vertriebs- und Geschäftsleitung und setzen verkaufsfördernde Konzepte und Maßnahmen zur Umsatzerreichung erfolgreich um
- Sie übernehmen die Verantwortung für die Umsatz- und Ertragsziele in Ihrem Verkaufsgebiet

Ihr Profil:

- Dipl.-Ingenieur / Bachelor / Techniker der Fachrichtung Maschinenbau oder eine gleichwertige Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Pumpen oder Pneumatik sind wünschenswert
- Sie haben ein überzeugendes, kundenorientiertes Auftreten und ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten gepaart mit Verhandlungsgeschick und Abschlussicherheit
- Sie verfolgen eine umsetzungsstarke und ertragsorientierte Arbeitsweise und treffen eigene Entscheidungen
- Unbedingter Erfolgswille und persönliche Entwicklungsbereitschaft im Vertrieb und in der Technik zeichnen Sie aus
- Unternehmerisches Denken sowie eine hohe Durchsetzungs- und Umsetzungsfähigkeit runden Ihr Profil ab

Ihre Vorteile bei Timmer:

- Eine unbefristete Festanstellung bei einem langjährigen erfolgreichen und wachstumsorientierten mittelständischen Unternehmen
- Kurze Entscheidungswege, Sie berichten direkt an die Geschäftsleitung
- Attraktives Vergütungspaket mit erfolgsabhängigen Prämien, Urlaubs- und Weihnachtsgeld
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Kollegiale und wertschätzende Zusammenarbeit
- Modernstes Home-Office-Equipment
- Diverse Zusatzleistungen wie Timmer-Bike etc.

**Sind Sie bereit, Ihre Karriere bei uns zu starten?
Nutzen Sie Ihr Potential und kommen Sie zu Timmer!**

Bewerben Sie sich per E-Mail mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung. Wir freuen uns auf Sie!